

CI-NET導入事例

- 社内システムとクラウドサービスを連携させた、
注文から出来高・請求・支払いまでの電子商取引事例 -

三井デザインテック株式会社

目 次

- 1. 会社概要**
- 2. 電子商取引導入の目的**
- 3. 電子商取引システム選定**
- 4. 電子商取引の適用業務(注文業務)**
- 5. 電子商取引の適用業務(支払業務)**
- 6. 実施状況・効果**
- 7. CI-NET導入にあたり苦労した点(工夫した点)**
- 8. 実施体制**
- 9. スケジュール**
- 10. 今後について**

1. 会社概要

- ◆ 商 号 : 三井デザインテック株式会社
- ◆ 所 在 : 東京都港区芝三丁目2番18号 NBF芝公園ビル
- ◆ 設 立 : 昭和55年4月1日（現社名への商号変更：平成元年4月1日）
- ◆ 資 本 金 : 5億円
- ◆ 売 上 高 : 309億円（平成27年度実績）
- ◆ 従 業 員 数 : 381名（平成28年4月1日現在）
- ◆ 事 業 拠 点 :

北海道・東北地区	北海道 宮城県	札幌市東区 仙台市若林区
関東地区	東京都 神奈川県	港区芝（本社） 横浜市西区
中部地区	愛知県	名古屋市西区
近畿地区	大阪府	大阪市中央区（関西支店）ショールーム
中国地区	広島県	広島市中区
九州地区	福岡県	福岡市博多区
- ◆ 主要取引先 : 三井不動産グループ各社
ゼネコン・デベロッパー・ホテル・個人 他

2. 電子商取引導入の目的

コンプライアンスの実現

- ・工事着工前の契約(発注書の発行～請書の回収)
- ・工事完了後50日以内支払(末日締め翌月20日支払)

➤ 電子商取引導入前のメリット確認

- ・発注書・受注書の郵送リードタイム省略
- ・受注書回収管理の省略(出来高支払まで連動させた場合)
- ・請求書の郵送リードタイムの省略
- ・出来高・請求データの社内システムへ登録業務の効率化
- ・契約書、請求書ペーパーレスによる文書保存業務及び保管スペースの削減
- ・郵送料の削減(システムランニングコストと相殺)
- ・印紙税額の削減(業者サイド、システムランニングコストと相殺、)

3. 電子商取引システム選定

◆ A案-社内システムへ電子商取引プログラム構築

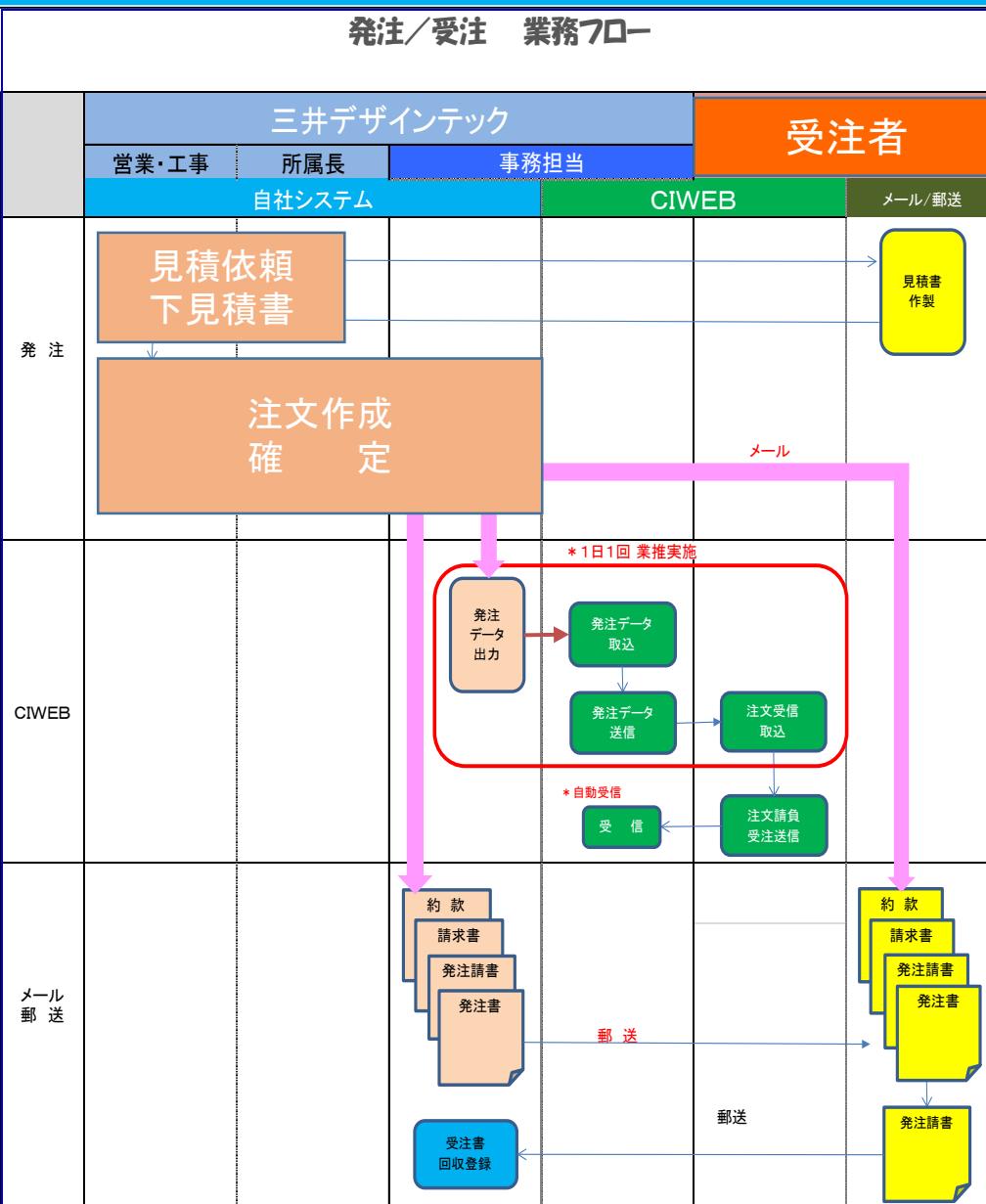
- ・事業に合わせ業務効率化を図るシステム構築が可能
- ・システム構築に多額な費用と開発に時間がかかる
- ・建設業法改定等の対応に不安（システム改良コストや体制）

◆ B案-建設業界標準CI-NET クラウドサービス (CIWEB)

- ・プログラム構築コストがかからない
- ・短期間で運用開始できる
- ・建設業法改定等への対応が不要（建設業界標準）
- ・クラウドサービスとの連携は疎結合対応
- ・既に加入済の取引先が多く展開しやすい
- ・操作講習、運用サポート体制が確立されている

* **社内システムを業務処理の基軸として
CI-NET クラウドサービス(CIWEB)を選定**

4. 電子商取引の適用業務（注文業務）



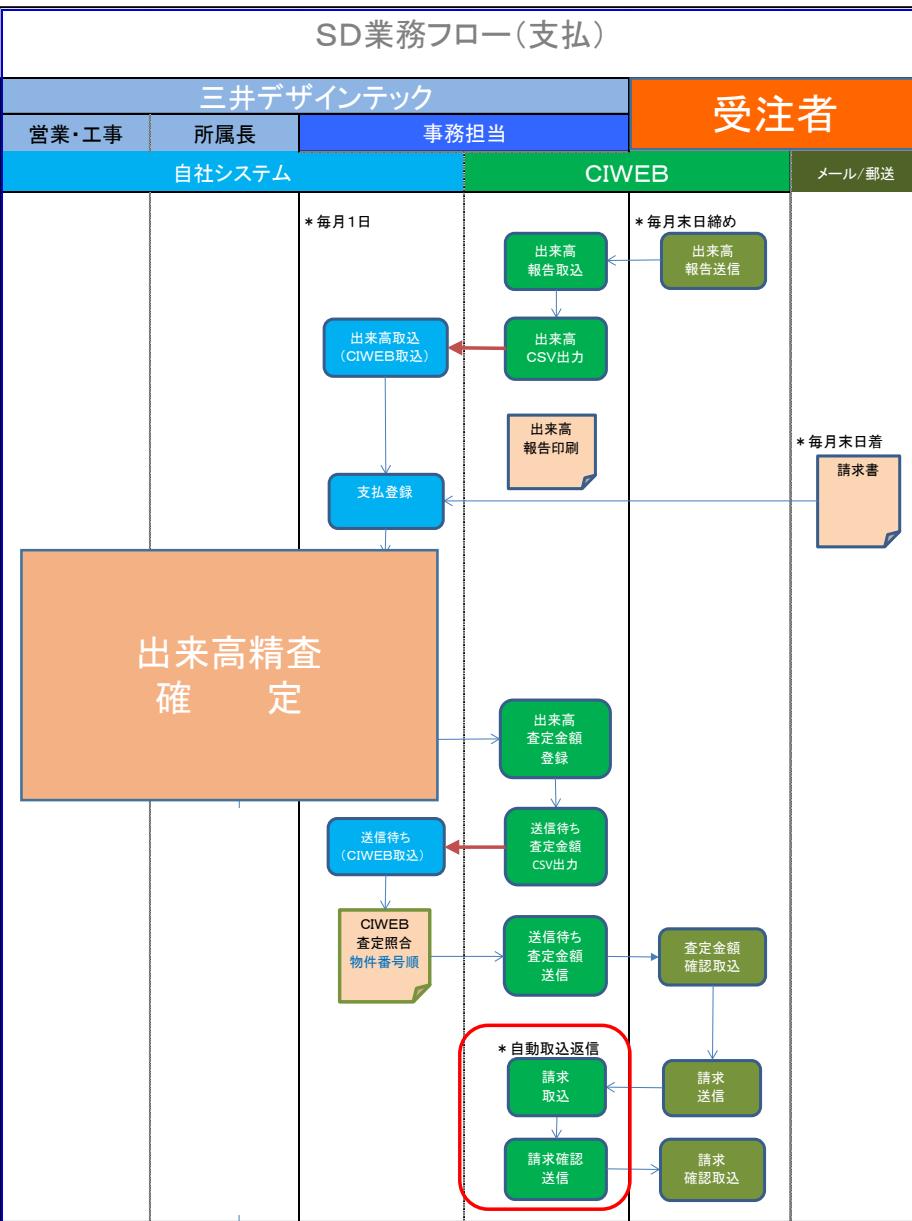
営業担当、工事担当、注文権限者の業務は従来と変更なし

- 見積業務は紙ベースで対応 確定注文以降をCIWEB対応
- 紙ベースとCIWEBを同一処理
- CIWEB対応分はCSV形式で抽出後、CIWEBへ取込み、一括送信
<本社でまとめて1日1回処理>
- 注文請書は、CIWEBで管理



郵送時間、手間の削減
取引先への到達の確実性
注文書、注文請書の管理の効率化

5. 電子商取引の適用業務（支払業務）



営業担当、工事担当、支払権限者の業務は従来と変更なし

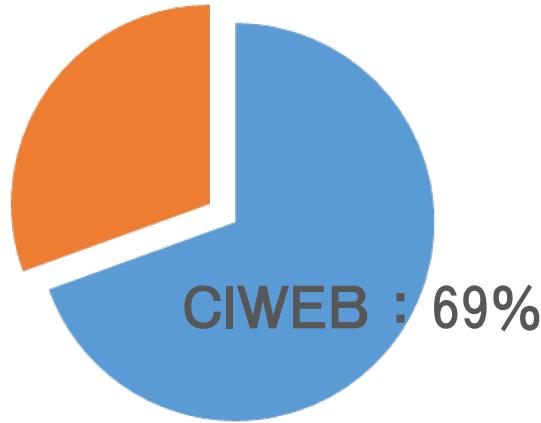
- 出来高報告をCIWEBからCSV形式で、社内システムへ取込み
 - 請求書を社内システムへ登録
 - 出来高の確認・承認
 - CIWEBへの登録
 - CIWEB登録内容の再確認
 - 出来高確認（承認）の送信
- } 事務担当者
-
- CIWEBは月末まで提出可能
<月末締め翌月20日払いを実現>
 - CIWEBへのシステム登録作業が増加
- 注) CIWEBの請求業務は自動返信対応。**

6. 実施状況・効果

◆ 電子商取引(CIWEB)実施状況

2015年度実績 CIWEB取引企業 : 76社

注文金額



注文件数



◆ 効果

- コンプライアンスの実現
 - 契約業務と出来高、請求・支払い業務の効率化
 - ペーパーレスによる文書保存業務の効率化、保管スペースの削減
- 注文件数 : 14,008件/年
うち CIWEB : 7,950件/年
(663件/1ヶ月)

7. CI-NET導入にあたり工夫した点（苦労した点）

➤ 社内システムとCI-NETとの調整

- ・社内システムとCI-NETの相違点対応設計に時間が必要（定義、桁数、文字 他）
- ・社内の運用ルールの再設定（内部統制基準）

➤ 各拠点の事務担当者の処理方法の多様化

- ・従来の紙ベースとEDI方式の2通りが存在（業務量は、増加と減少の両面）
- ・業務フローの明確化（導入前の早い段階より説明協力依頼）
- ・注文業務と支払業務の2段階に分けて運用開始（CEC.COMの立会い）

➤ 新規に電子商取引へ導入する取引先への対応

- ・取引先への新規加入キャンペーンを実施（CEC.COMも協力）

➤ 取引先の理解度が重要

- ・支払業務のトリガーは取引先が保有（CI-NET運用中の取引先が約60%）
- ・コンプライアンス（CI-NET）への取組み、具体的な内容を段階的に説明
- ・CI-NETの諸手続きの時間を考慮したスケジュールを設定
- ・三井デザインテックの業務に対応した個別説明会の開催（CEC.COMサポート）

8. 実施体制

◆ CI-NET利用部署: 17ヶ所

- ▶ 注文業務：業務推進室（1日1回CIWEB送信実施）
- ▶ 出来高・請求・支払業務：各拠点で担当分だけを処理

◆ 各拠点の事務担当者への説明

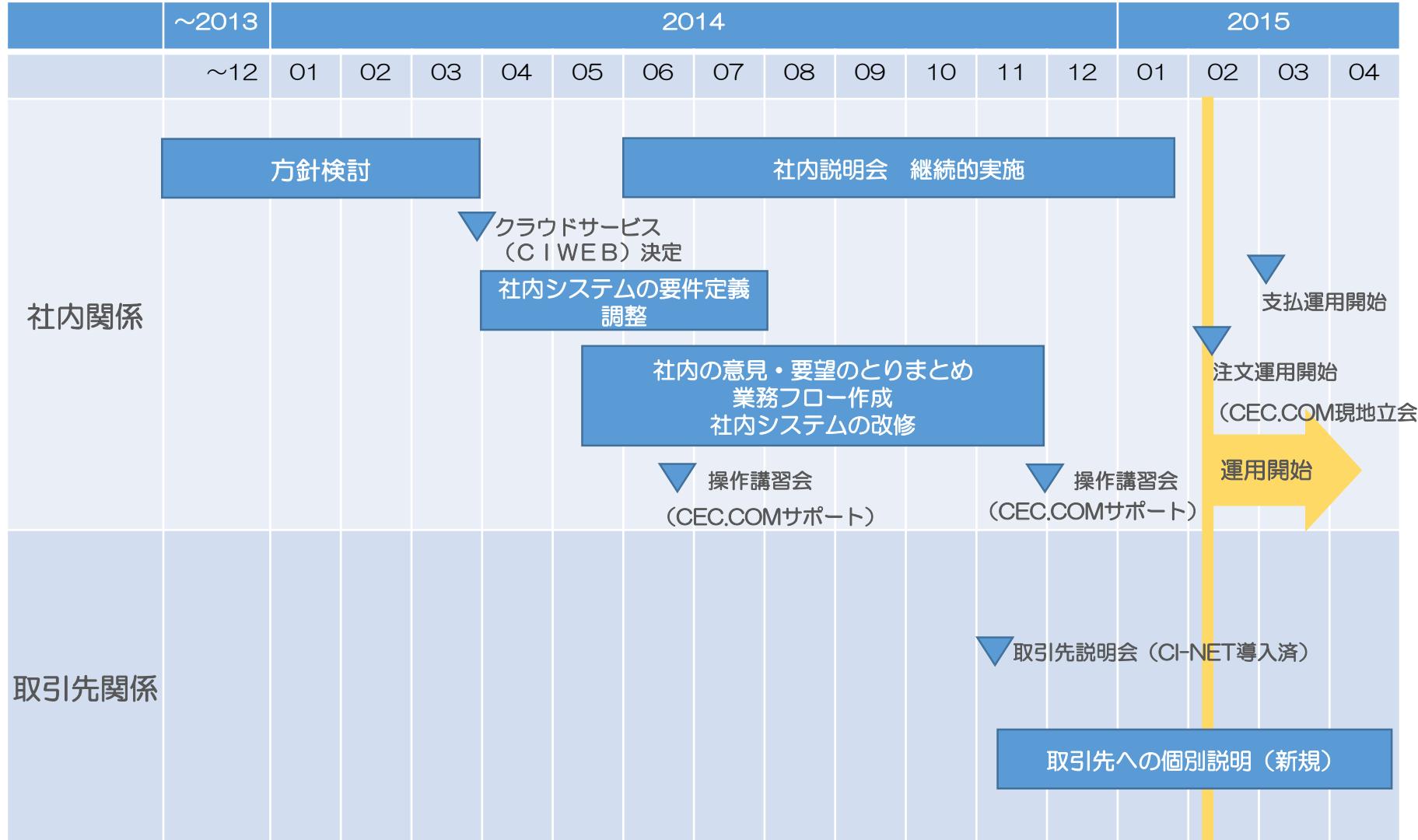
- ▶ 操作マニュアルを整備
業務フロー
社内システムとCIWEBの操作
- ▶ トラブル事例
内容と対応策

◆ 導入後の評価

- ▶ 事務担当者の声
 - ・注文、支払業務は楽になった
 - ・全て電子取引にしたい

CIWEBマニュアル	
目次	
A. 業務フロー	1. フロー(発注・受注) 2. フロー(支払)
B. CIWEB ログイン および 主要画面の構成	1. CIWEB閲覧サイトへのログイン 2. CIWEB閲覧サイト:企業ID・発注者担当部署名・検索条件名略称 3. ログイン後表示画面(見積・注文時) 4. 見積:注文工事一覧画面 5. 見積:注文作業中取引一覧画面 6. 検索条件指定画面(見積・注文時) & 主に使用する項目 7. ログイン後表示画面(出来高・請求時) 8. 出来高・請求作業中取引一覧画面 9. 検索条件指定画面(出来高・請求時) & 主に使用する項目
C. ゼロクシステム発注確定データ、CIWEB取込	1. 発注確定データZipファイル出力方法(ゼロク ⇒ CIWEB) 2. [自動加工区分]発注確定データZipファイル出力(ゼロク ⇒ CIWEB) 3. 発注データ(Zipファイル)CIWEB取込(ファイルアップロード) 4. 発注データ(Zipファイル)CIWEB取込(アップロード内容確認・完了画面) 5. 発注データ ⇒ 受注者サイトへ送信(対象物件絞込検索) 6. 発注データ ⇒ 受注者サイトへ送信(送信実行) 7. 送信実行履歴の表示 8. 契約内容(契約日)確認 9. 状態で本契約待避物件の確認、本件発注分の請書発送催促。 10. 発注データ アップロード時 エラー表示例
D. CIWEB出来高報告データ ゼロクシステム取込～支払登録	1. CIWEB出来高報告の抽出 2. CIWEB出来高報告印刷(任意) 3. CIWEB出来高報告 CSV出力 4. CIWEB出来高報告 CSV ⇒ ゼロク取込み 5. CIWEB出来高・支払い一覧表の表示について 6. 支払登録 7. 支払い一覧表出力(担当者確認用) 8. 支払削除 9. 支払い一覧表出力(CIWEB承認登録用) 10. CIWEB出来高報告承認登録① 11. CIWEB出来高報告承認登録② 12. CIWEB出来高 送信待ちCSV出力 13. CIWEB送信待ちCSV ゼロク査定照合用リストへの取り込み 14. 支払い一覧表(CIWEB査定照合)出力 15. CIWEB出来高送信 16. 送信後の表示について 17. 発注先からの請求確認

9. スケジュール



10. 今後について

◆ 電子商取引利用率のアップ

➤ 現状のCI-NETでの取引先

- ・弊社と継続的に毎月取引がある企業
 - ・既に他社（ゼネコン）との取引でCI-NETに加入している企業
- *弊社との取引件数の少ない企業への加入促進は困難

➤ CI-NETでの取引先拡大に向けてのお願い

- ・発注企業の広がりが必要（弊社の対応には限界がある）
取引先は契約件数が多くなれば、CI-NETの利用を検討する
- ・手軽に参加（費用、手続き）できる環境の整備のお願い
例) ①電子商取引を利用した場合のインセンティブ
②CI-NET利用手続きの簡略化（電子化等）
③CI-NET利用申し込みから使用までの期間約2ヶ月の短縮

発注企業様のCI-NET導入を前向きにご検討お願い申し上げます。